



CONSULTANT IMMOBILIER

Bureaux

Lieu : Paris - Montreuil - Montrouge - Saint Denis
Type de contrat : CDI

MISSION

Vous participez à un projet ambitieux de développement au sein d'un groupe immobilier en pleine croissance.

Vous assurez, sur une zone géographique, le développement d'un portefeuille clients (grandes entreprises et PME).

Vous prospectez et négociez l'obtention de mandats de location ou de vente auprès de propriétaires de biens.

Vous accompagnez les entreprises utilisatrices (locataires ou acquéreurs) dans la réalisation de leurs projets immobiliers (recherche d'implantations, transfert d'établissements...).

Vous êtes garant d'un suivi de qualité et de conseil de haut niveau.

Vous souhaitez intégrer un groupe reconnu mondialement pour son professionnalisme, son éthique, ses méthodes.

PROFIL

De formation Bac + 4 / 5 commerciale et/ou immobilier, vous justifiez d'une première expérience ou d'un stage dans la vente de services aux entreprises et de la négociation.

Vous êtes enthousiaste, avez un bon sens commercial et un excellent relationnel.

Passionné par le terrain, vous possédez un réel talent de négociateur et savez travailler en équipe tout en conservant une certaine autonomie dans la réalisation de vos missions.

Vous maîtrisez les outils bureautiques (Word, Excel, PowerPoint, etc.) et avez des capacités rédactionnelles.

POSTULEZ

Merci d'adresser votre CV et lettre de motivation

Référence de l'annonce
Adresse courrier

**CIBP/10-07
CB Richard Ellis
Emeline SENENTZ
145-151 rue de Courcelles
75017 PARIS
recrutement@cbre.fr**

Adresse mail